REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 7 DEL DÍA 02 DEL MES DE AGOSTO DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S) Asesoría formulación plan de negocios Fondo emprender

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Raul Antonio Sánchez Alfonso	1.022.372.403		x		Sena	raul.sanchez9108@gmail.com	3175767133	N/A	Raul sánchez
2	Nicolás Arturo Prieto Hernández	1016105098	N/A		x	Mr.Chucula	2016nicolasprieto@gmail.com	3204382805	N/A	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No. 7		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría Proyecto Mr.Chucula.		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 02 de agosto del 2022.	**HORA INICIO:** 6:00 p.m.	**HORA FIN:** 10:00 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: Presencial, Centro de Desarrollo empresarial.	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Tolima/ Centro de Comercio y Servicios	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Fichas técnicas
2. Estrategia de generación de ingresos
3. Condiciones comerciales

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar la reunión de asesoría para la formulación del proyecto, el cual será presentado en las convocatorias del Fondo Emprender.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se inicia la hora programada, en presencia del orientador del SBDC y el emprendedor. Se desarrollando la siguiente agenda.

CONCLUSIONES

Se realiza el acompañamiento en la formulación del plan de negocios a convocatorias de fondo emprender.

1. Fichas técnicas

Se explica al emprendedor (a) como realizar las fichas técnicas del proyecto, donde hace en la presente asesoría un ejemplo y el emprendedor (a) debe construir las demás:

Los Ítem que debe tener las ficha técnicas son:

Nombre especifico	Nombre comercial	Unidad de medida	Descripción	Condiciones especiales	Composición	Otros

2. Estrategia de generación de ingresos

Siguiendo con el módulo de DESARROLLO DE LA SOLUCIÓN, se realizó conjuntamente con el emprendedor (a) la estrategia de generación de ingresos, donde se tienen en cuenta los siguientes aspectos:

- Estrategias de penetración al mercado
- Estrategias de ventas
- Estrategias de comunicación
- Estrategias de distribución
- Estrategia de promoción
- Estrategias de publicidad
- Proyección de ventas y justificación

3. Condiciones comerciales

Se explica al emprendedor como diligenciar la ficha de condiciones comerciales, donde es primordial el estudio de mercado realizado y la información del sector.

Cliente	Volúmenes y Frecuencia	Características Compra	Sitio de Compra	Forma de Pago	Precio	Requisitos Post-Venta	Garantías	Margen de Comercialización

COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**

ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)

REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 8 DEL DÍA 03 DEL MES DE AGOSTO DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S) Asesoria formulación plan de negocios Fondo emprender

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Raul Antonio Sánchez Alfonso	1.022.372.403		x		Sena	raul.sanchez9108@gmail.com	3175767133	N/A	Raul sánchez
2	Nicolás Arturo Prieto Hernández	1016105098	N/A		x	Mr.Chucula	2016nicolasprieto@gmail.com	3204382805	N/A	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

R111_WWW, ØØØ

ACTA No. 8		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría Proyecto Mr.Chucula.		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 03 de agosto del 2022.	**HORA INICIO:** 6:00 p.m.	**HORA FIN:** 10:00 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: Presencial, Ligar de operaciones de la empresa.	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Tolima/ Centro de Comercio y Servicios	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Precio
2. Normatividad
3. Requerimientos de inversión

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar la reunión de asesoría para la formulación del proyecto, el cual será presentado en las convocatorias del Fondo Emprender.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se inicia la hora programada, en presencia del orientador del SBDC y el emprendedor. Se desarrollando la siguiente agenda.

CONCLUSIONES

Se realiza el acompañamiento en la formulación del plan de negocios a convocatorias de fondo emprender.

1. **Precio**

Se realizó juntamente con el emprendedor el análisis de precios basado en la competencia directa e indirecta. Para definir los precios se manejará el sistema por costeo directo de los productos, razón por la cual este ítem será formulado una vez se realice el módulo financiero, al igual que el punto de equilibrio.

2. **Normatividad**

El emprendedor realizo la investigación en la normatividad pertinente para su actividad económica, razón por la cual se leyó cada una de las normas relacionadas y se apoyó en el perfeccionamiento de este ítem, aportando otros aspectos legales:

- Normatividad empresarial: La empresa que se va a constituir es SAS
- Normatividad tributaria
- Normatividad técnica
- Normatividad laboral: se realizó un cuadro con la información de cada uno de los perfiles laborales propuestos para la operatividad de la empresa, destacando el tipo de contratación y demás aspectos relevantes.
- Normatividad ambiental: la empresa tendrá un impacto responsable con el ambiente, razón por la cual se tendrán estrategias que ayuden a la conservación de este.
- Registro de marca

3. **Requerimientos de inversión**

Se explica al emprendedor que se debe mencionar cada una de las inversiones fijas y diferidas que se necesitan para el funcionamiento de la empresa. Se diseña una tabla para consignar la información:

Infraestructura - adecuaciones

Descripción	Cantidad	Valor Unitario	Fuente de financiación	Requisitos técnicos

Maquinaria y equipo

Descripción	Cantidad	Valor Unitario	Fuente de financiación	Requisitos técnicos

Muebles y enseres y otros

Descripción	Cantidad	Valor Unitario	Fuente de financiación	Requisitos técnicos

Herramientas

Descripción	Cantidad	Valor Unitario	Fuente de financiación	Requisitos técnicos

Gastos preoperativos

Descripción	Cantidad	Valor Unitario	Fuente de financiación	Requisitos técnicos

Se aclara al emprendedor (a) que lo anterior debe venir soportado con cotizaciones formales a nombre del emprendedor

CONCLUSIONES

Se realiza el acompañamiento en la de formulación del plan de negocios para presentar este a una convocatoria de Fondo emprender.

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA

ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)

REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 9 DEL DÍA 04 DEL MES DE AGOSTO DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S) | Asesoria formulación plan de negocios Fondo emprender

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Raul Antonio Sánchez Alfonso	1.022.372.403		x		Sena	raul.sanchez9108@gmail.com	3175767133	N/A	Raul Sánchez
2	Nicolás Arturo Prieto Hernández	1016105098	N/A		x	Mr.Chucula	2016nicolasprieto@gmail.com	3204382805	N/A	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No. 09		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría Proyecto Mr.Chucula.		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 04 de agosto del 2022.	**HORA INICIO:** 2:00 p.m.	**HORA FIN:** 6:00 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: Presencial, en la empresa.	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Tolima/ Centro de Comercio y Servicios	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Condiciones técnicas de infraestructura
2. Descripción de procesos
3. Formato financiero
4. Manejo Plataforma

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar la reunión de asesoría para la formulación del proyecto, el cual será presentado en las convocatorias del Fondo Emprender.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se inicia la hora programada, en presencia del orientador del SBDC y el emprendedor. Se desarrollando la siguiente agenda.

CONCLUSIONES

Se realiza el acompañamiento en la formulación del plan de negocios a convocatorias de fondo emprender.

1. **Condiciones técnicas de infraestructura**

En la presente asesoría se explica al emprendedor que debe realizar un plano – mapa con medidas, teniendo en cuenta las áreas que tendrán la empresa y distribución de espacios.

2. **Descripción de procesos**

Se explica al emprendedor que por cada uno de los productos propuestos debe elaborar la descripción de procesos basado en la siguiente tabla:

Actividad	Subactividad	Descripción	Tiempo MOD	Tiempo maquinaria o espera	Tiempo total	Responsable	Maquinaria que interviene

Basado en los procesos descritos se debe elaborar los diagramas de flujo por cada proceso, los cuales se enviarían como anexos del proyecto.

3. **Formato financiero de fondo emprender**

Se revisa la base financiera realizada por el emprendedor, donde se hacen correcciones de costos y gastos que tendrá la empresa.

Posteriormente en la presente asesoría se apoya al emprendedor en el diligenciamiento del formato financiero de fondo emprender en Excel, el cual da resultados positivos, identificando la viabilidad financiera del proyecto:

- TIR

- VPN
- PRI

4. Manejo De la plataforma

Se explica al emprendedor como debe subir el proyecto a la plataforma de Fondo Emprender, entrando con su correo electrónico y contraseña.

CONCLUSIONES		
Se realiza el acompañamiento en la de formulación del plan de negocios para presentar este a una convocatoria de Fondo emprender.		
COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**
ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)		

REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 10 DEL DÍA 05 DEL MES DE AGOSTO DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S) Asesoría formulación plan de negocios Fondo emprender

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Raul Antonio Sánchez Alfonso	1.022.372.403		x		Sena	raul.sanchez9108@gmail.com	3175767133	Si	Raul Sánchez
2	Nicolás Arturo Prieto Hernández	1016105098	N/A		x	Mr.Chucula	2016nicolasprieto@gmail.com	3204382805	N/A	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No. 10		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría Proyecto Mr.Chucula.		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 05 de agosto del 2022.	**HORA INICIO:** 2:00 p.m.	**HORAFIN: 8**:00 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: Presencial, Lugar de la empresa	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Tolima/ Centro de Comercio y Servicios	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Resumen ejecutivo
2. Proyecto en plataforma
3. Formalización plan de negocios

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar la reunión de asesoría para la formulación del proyecto, el cual será presentado en las convocatorias del Fondo Emprender.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se inicia la hora programada, en presencia del orientador del SBDC y el emprendedor. Se desarrollando la siguiente agenda.

CONCLUSIONES

Se realiza el acompañamiento en la formulación del plan de negocios a convocatorias de fondo emprender.

1. **Resumen ejecutivo**

Finalmente se realiza el resumen ejecutivo identificando los indicadores a los cuales se compromete el emprendedor:

EMPLEOS	
VENTAS Y PRODUCCIÓN	
MERCADEO	
CONTRAPARTIDAS	
EMPLEOS INDIRECTOS	

2. **Proyecto en plataforma:** Se revisa el proyecto en plataforma Fondo Emprender, donde se hacen ajustes pertinentes y notas registrado los anexos e información complementaria

3. **Formalización plan de negocios:** Se reviso de forma final la plataforma para formalización del plan de negocios, poniendo especial cuidado en los documentos de acreditación que se requieren, además de la actualización de la actividad dentro de la plataforma con las actividades actualizadas. Por otro lado, se revisó finalmente el formato financiero para establecer que los aportes del emprendedor sean igual o superior al 10%, además de hacer una revisión final de la información incluida dentro del plan operativo.

CONCLUSIONES

Se realiza el acompañamiento en la de formulación del plan de negocios para presentar este a una convocatoria de Fondo emprender.

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA
ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)		

DOCUMENTO DE FORMALIZACIÓN

05 de agosto de 2022

Id.:	83626	Fecha de Creación:	23 de julio de 2022
Nombre:	MR.CHUCULA	Estado:	Convocatoria
Tipo de Proyecto:	Prestamo	Ciudad:	Ibagué (Tolima)
Sector:	SECCIÓN C (4AC 2020)-Industrias Manufactureras		

Sumario: MR. CHUCULA, será una empresa enfocada en la producción y comercialización de chocolate de mesa, la cual realizará procesos de innovación constantemente para ampliar su portafolio de servicios bajo conceptos de nutrición y calidad con la inclusión de nuevos ingredientes naturales, que tenga un impacto positivo sobre la salud de los consumidores, con el fin de satisfacer la demanda del mercado local, regional con proyección nacional e internacional, durante el año 2022. Características fisicas y químicas Chucula en polvo es un producto multivitamínico de origen natural rico en fibra y con un alto contenido nutricional. Estimulador del sistema nervioso y la circulación sanguinea gracias a su contenido de teobromina, cafeina y teofilina que activa la lucidez mental. Fuente de vitaminas (tiamina o B1 y ácido fólico) ayuda a las células del organismo a convertir carbohidratos en energia. El papel principal de los carbohidratos es suministrar energía al cuerpo, especialmente al cerebro y al sistema nervioso. El ácido fólico es una vitamina B. El cuerpo lo usa para producir células nuevas. Piense en la piel, el cabello y las uñas. Estas, y otras partes del cuerpo, producen células nuevas todos los dias. contiene vitaminas y minerales. Entre las primeras, destacan la A, B1, B5, C, E y K, y como minerales, nombraremos el calcio, fósforo, zinc, magnesio y potasio. Gracias a ello, fortalece el sistema óseo y estimula su crecimiento, y beneficia la salud cardiaca y el sistema nervioso.

Unidad:	Centro de comercio y servicios	Institución:	SENA - Tolima
Jefe:	Alvaro Fredy Bermudez Salazar		
Identificación:	Cédula de Ciudadanía N° 19379150		

Asesores

	ROL	NOMBRE
	Asesor Líder	Raul Antonio Sanchez Alfonso

Plan Nacional

El plan de negocios Mr.Chucula se articula con el Plan de Desarrollo Nacional directamente con el siguiente pacto: II. Pacto por el emprendimiento, la formalización y la productividad: una una economía dinámica, incluyente y sostenible que potencie todos nuestros talentos.

Plan Regional

El plan de negocios Mr.Chucula se articula con el Plan de Desarrollo Departamental en los pilares de competitividad y sostenibilidad.

Clúster

El presente proyecto se encuentra articulado con las dimensiones estratégicas del plan de desarrollo 2020 - 2023 de la alcaldía de Ibagué. Dentro del plan, se describe la DIMENSION ECONÓMICA Y PRODUCTIVA, en el sector 1 y su programa PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD DE LAS EMPRESAS COLOMBIANAS.

Empleos

PCL XL error

Subsystem: KERNEL

Error: IllegalAttributeValue

Operator: SetColorTreatment

Position: 30809

83626 - MR.CHUCULA

PROYECTO

Nombre : MR.CHUCULA

Institucion : Centro de comercio y servicios (SENA - Tolima)

Subsector : Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería

Ciudad : Ibagué(Tolima)

Recursos solicitados al fondo (SMLV): 80

Fecha de Creación : 23/07/2022 9:54:36 a. m.

Sumario : MR. CHUCULA, será una empresa enfocada en la producción y comercialización de chocolate de mesa, la cual realizará procesos de innovación constantemente para ampliar su portafolio de servicios bajo conceptos de nutrición y calidad con la inclusión de nuevos ingredientes naturales, que tenga un impacto positivo sobre la salud de los consumidores, con el fin de satisfacer la demanda del mercado local, regional con proyección nacional e internacional, durante el año 2022. Características físicas y químicas Chucula en polvo es un producto multivitamínico de origen natural rico en fibra y con un alto contenido nutricional. Estimulador del sistema nervioso y la circulación sanguínea gracias a su contenido de teobromina, cafeína y teofilina que activa la lucidez mental. Fuente de vitaminas (tiamina o B1 y ácido fólico) ayuda a las células del organismo a convertir carbohidratos en energía. El papel principal de los carbohidratos es suministrar energía al cuerpo, especialmente al cerebro y al sistema nervioso. El ácido fólico es una vitamina B. El cuerpo lo usa para producir células nuevas. Piense en la piel, el cabello y las uñas. Estas, y otras partes del cuerpo, producen células nuevas todos los días. contiene vitaminas y minerales. Entre las primeras, destacan la A, B1, B5, C, E y K, y como minerales, nombraremos el calcio, fósforo, zinc, magnesio y potasio. Gracias a ello, fortalece el sistema óseo y estimula su crecimiento, y beneficia la salud cardiaca y el sistema nervioso.

VII. Resumen Ejecutivo

Emprendedor(es):

Nombre	Email	Rol
Nicolás Arturo Prieto Hernández	2016nicolasprieto@gmail.com	Emprendedor

Concepto del Negocio:

Descripción de la empresa

MR. CHUCULA, es una empresa que se dedica a la producción y comercialización de alimentos, especialmente a base de cacao como lo es el producto estrella la Chucula Chocolate 7 granos. La propuesta de valor ofrecido por Mr.Chucula son las siguientes:

- La Chucula Chocolate 7 granos es innovador al ser un producto de fácil preparación, similar a otras marcas como Chocolisto y milo. Ser un alimento saludable al no tener azúcar ni gluten, además de aportar vitaminas y nutrientes, debido a que se utilizan los siguientes granos para su producción: Cacao, maíz, trigo, haba, arveja, soya y cebada, permitiendo que la Chucula chocolate 7 granos tenga un sabor balanceado, agradable al paladar a diferencia del cacao puro que es amargo.
- El producto entregado por Mr.Chucula está dirigido a todo tipo de clientes pero puede ser consumido por personas con enfermedades derivadas del consumo del azúcar como lo son la diabetes, hipertensión, sobrepeso y obesidad.
- El empaque permite un uso y almacenamiento sencillo al tener Doy pack, con ziplock que permite un cerrado hermético para fácil conservación del producto, por otro lado, el empaque es de polipropileno cumpliendo con las normas de calidad establecidas por las normas Icontec.
- Se apoya a los agricultores de la región comprando directamente la materia prime e insumos sin ningún intermediario, generalmente se busca comprar lo nuestro, por esa razón, a los agricultores del departamento del Tolima se les compran los granos de maíz, trigo, soya, cebada, cacao y arveja, las habas que son un grano fundamental son traídas desde Boyacá.

Descripción de los productos

Bebida ancestral y típica colombiana, conocida hace más de 200 años en varias regiones (Tolima, Huila, Cundinamarca, Boyacá y Santander). Tradicionalmente se hacía en bolitas con chocolate amargo, canela y clavo. Evolucionando e innovando, actualmente se tiene esta presentación moderna en polvo, de fácil preparación, similar a las marcas conocidas instantáneas, acercando a las nuevas generaciones, sin perder su naturaleza ancestral, además MR. CHUCULA es un chocolate con un valor nutricional muy alto, con 0 grasas saturadas, 0 azucares, un 40% en carbohidratos, un 30 % en proteínas y sin gluten, es perfecto para personas con diabetes, hipertensión o sobrepeso, y algo muy importante de un sabor y aroma muy agradable.

MR. CHCULA por ser un chocolate de mesa en polvo, permite ser de fácil preparación ya que solo se debe mezclar 1 cuchara en leche, agua o agua leche, poner a hervir y servir, lo que compone un grano principal llamado cacao y lo complementan 6 granos más que son maíz, trigo, haba, soya, arveja y cebada, por ser en polvo y soluble se pueden preparar otro tipo de bebidas como lo son: batidos, malteada, preparación en maquina expresó como capuchino de chucula o late de chucula o un moca de chucula.

Características físicas y químicas

Chucula en polvo es un producto multivitamínico de origen natural rico en fibra y con un alto contenido nutricional.

Estimulador del sistema nervioso y la circulación sanguínea gracias a su contenido de teobromina, cafeína y teofilina que activa la lucidez mental. Fuente de vitaminas (tiamina o B1 y ácido fólico) ayuda a las células del organismo a convertir carbohidratos en energía. El papel principal de los carbohidratos es suministrar energía al cuerpo, especialmente al cerebro y al sistema nervioso.

El **ácido fólico** es una vitamina B. El **cuerpo** lo usa para producir células nuevas. Piense en **la piel**, el cabello y las uñas. Estas, y otras partes del **cuerpo**, producen células nuevas todos **los** días.

contiene vitaminas y minerales. Entre las primeras, destacan la A, B1, B5, C, E y K, y como minerales, nombraremos el calcio, fósforo, zinc, magnesio y potasio. Gracias a ello, fortalece el sistema óseo y estimula su crecimiento, y beneficia la salud cardiaca y el sistema nervioso.

VITAMINA C

La vitamina E

Calcio que ayuda al cuerpo con:

- El desarrollo de huesos y dientes fuertes.
- La coagulación de la sangre.
- El envío y recepción de señales nerviosas.
- La contracción y relajación muscular.
- La secreción de hormonas y otros químicos.
- El mantenimiento de un ritmo cardíaco normal.

Fósforo: La principal función del **fósforo** es la formación de huesos y dientes. Este cumple un papel importante en la forma como el cuerpo usa los carbohidratos y las grasas. También es necesario para que el cuerpo produzca proteína para el crecimiento, conservación y reparación de células y tejidos.

El **zinc** que es un potente antioxidante.

Potasio, sus ventajas;

- Estimula los movimientos intestinales.
- Favorece la eliminación de líquidos.
- Colabora en la conversión de la glucosa en glucógeno.
- Ayuda a combatir la fatiga.
- En asociación con el calcio y el magnesio, regula todas las funciones celulares, del sistema nervioso y de los músculos.

Contiene el paso de glucógeno a glucosa

Cuando el cuerpo necesita una inyección rápida de energía o cuando no puede obtener suficiente **glucosa** de los alimentos, **se** descompone el **glucógeno** para liberar **glucosa** al torrente sanguíneo y servir de combustible para las células

Es la **glucosa** de la sangre la que sirve **como** combustible metabólico para el músculo esquelético o voluntario. Una parte de la **glucosa** suministrada al músculo por la sangre es convertida en **glucógeno** y almacenada en el interior del músculo. El **glucógeno** está presente en músculo esquelético, hígado y en riñón.

Empaque y embalaje

Empaque:

- Bolsa Doypack de polipropileno 100 gramos medida 10* 15
- Bolsa Doypack de polipropileno 225 gramos medida 16* 24
- Bolsa Doypack de polipropileno 450 gramos medidas 16*26

Embalaje:

Inicialmente se manejaría un embalaje de 1 empaque mayor que contiene (3 unidades de 450 grs, 6 unidades de 225 grs, y 20 unidades de 100 grs).

Calidad

La calidad del producto será medida por la ausencia/presencia de burbujas en la superficie de la pastilla, así como la migración a la superficie de alguno de los ingredientes.

Así mismo se llevarán muestras al laboratorio por lote producido, con el objetivo de medir la presencias/ausencia de microorganismos nocivos para la salud.

Para garantizar la calidad del producto, es indispensable el aprovisionamiento del cacao, donde se contará con una tabla de calificación resaltado aspectos como:

- Humedad (%)
- Número de almendras
- Peso de la muestra total (g)
- Peso promedio del grano (g)
- Fermentación Buena, Media, Insuficiente (Violeta), Pizarroso
- Número de granos Mohosos
- Número de granos germinados
- Número de granos infestados
- Número de Pasillas
- Número de granos sanos
- Peso de pasilla (g)
- % de granos sanos
- % de granos mohosos
- % de granos germinados
- % de granos infestados
- % de pasillas
- % de granos bien fermentados
- % de granos medio fermentados
- % de granos insuficientemente fermentados
- % de granos pizarrosos

Fortalezas y debilidades del producto

Fortaleza:

- La base de clientes y el medio de distribución del producto ya establecida mediante tratados comerciales.
- Fácil preparación del producto
- Presentación llamativa al consumidor
- Proyección de ventas a futuro mediante negociaciones con los HIPERMERCADOS MERCACENTRO
- Experiencia y conocimiento por parte del emprendedor en el sector del chocolate
- El modelo de negocio se orienta se orientará en brindar productos tradicionales
- La presentación, calidad, manipulación de la materia prima y el producto final, cero exposiciones al medio ambiente y contaminación, y el manejo del orden y el aseo, permitirán generar total confianza al cliente.
- El sabor y la innovación en los productos hacen un producto diferente a la oferta que se encuentra actualmente en el mercado

Debilidades:

- Negocio nuevo y poco reconocimiento fuera de los convenios con empresas aliadas
- Poca difusión por redes sociales
- Poca difusión medios tradicionales

Es una marca nueva en donde se deberá realizar estrategias de publicidad efectivas para fidelizar a los clientes.

Metas

Indicador Empleos:

Meta para el primer año: N/A

Indicador Ventas:

Meta para el primer año: N/A

Indicador Mercadeo (eventos):

Meta para el primer año: N/A

Indicador Contrapartida SENA:

Meta para el primer año: N/A

Indicador Empleos Indirectos:

Meta para el primer año: N/A